
Bibliographie - Négociation

- BELLENGER LIONEL, « *L'argumentation* », ESF éditeur, Paris, 1988
- BELLENGER LIONEL, « *Les outils du négociateur* », ESF éditeur, Paris, 1991
- CATHELINÉAU MARC, « *Négocier Gagnant* », InterEditions, Paris, 1991
- DEPRE TARA, « *L'art de la négociation* », Hameau éditeur, Paris, 1982
- GOGUELIN PIERRE, « *Le management psychologique des organisations – tome 2* », Ed. ESF, Paris, 1989
- LAUNAY ROGER, « *La négociation* », ESF éditeur, Paris, 1990
- LAYOLE GERARD, « *Dénouer les conflits professionnels* », Ed. d'Organisation, Paris, 1984
- LE POOLE SAMFRITS, « *Négocier c'est simple* », Top éditions, Paris, 1991